

HAUSMESSE 2025

DER SMARTE WEG ZU SAP S/4HANA: LIZENZTRANSPARENZ FÜR CLOUD & ON-PREM

GERHARD STEINHUBER, NIKOLAJ KHABLO

AGENDA

Typische Szenarien der Lizenzumstellung

Contract Conversion & Cloud Extension Policy

Lizenzmodelle
SAP Cloud Strategie – Auswirkungen auf

SAP Business Suite Pakete

Fragen & Austausch

DIE REFERENTEN

VORSTELLUNG



GERHARD STEINHUBER

Vorstand
4process AG

- ✓ Business Development
- ✓ S/4 Transformation
- ✓ Cloud Solutions



NIKOLAJ KHABLO

Leiter Vertrieb & Marketing
4process AG

- ✓ Digitalisierung
- ✓ SAP/4process Solutions
- ✓ Partnermanagement

AUSGANGSLAGE

Viele Unternehmen stehen aktuell vor der strategischen Entscheidung, wie sie den Weg von ihrem bestehenden SAP ECC-System hin zu SAP S/4HANA gestalten – und dabei insbesondere, welches Betriebsmodell und welcher lizenzseitige Migrationspfad für sie der richtige ist.

Die Umstellung auf SAP S/4HANA ist nicht nur eine technische Migration, sondern bringt auch tiefgreifende Veränderungen in der Lizenzstruktur und im Vertragswesen mit sich.

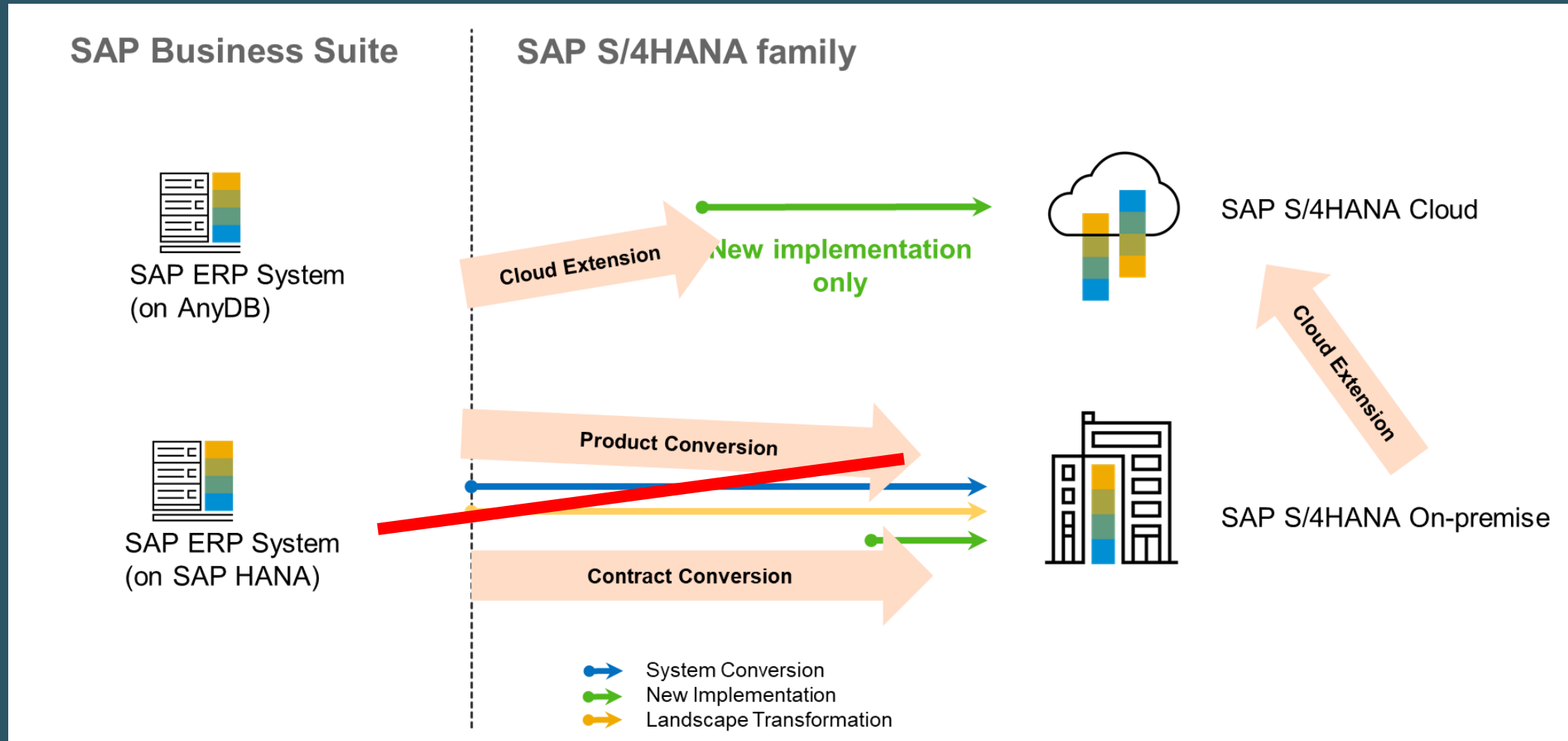
Dabei lassen sich drei typische Szenarien unterscheiden →

Migration von SAP ECC zu SAP S/4HANA On-Premise

Migration von SAP ECC zu Cloud ERP (Private)

Wechsel von SAP S/4HANA On-Premise nach SAP Cloud ERP Private

THE SAP S/4HANA FAMILY AND TRANSITION PATHS



AUSGANGSLAGE

Viele Unternehmen stehen aktuell vor der strategischen Entscheidung, wie sie den Weg von ihrem bestehenden SAP ECC-System hin zu SAP S/4HANA gestalten – und dabei insbesondere, welches Betriebsmodell und welcher lizenzseitige Migrationspfad für sie der richtige ist.

Die Umstellung auf SAP S/4HANA ist nicht nur eine technische Migration, sondern bringt auch tiefgreifende Veränderungen in der Lizenzstruktur und im Vertragswesen mit sich.

Dabei lassen sich drei typische Szenarien unterscheiden →

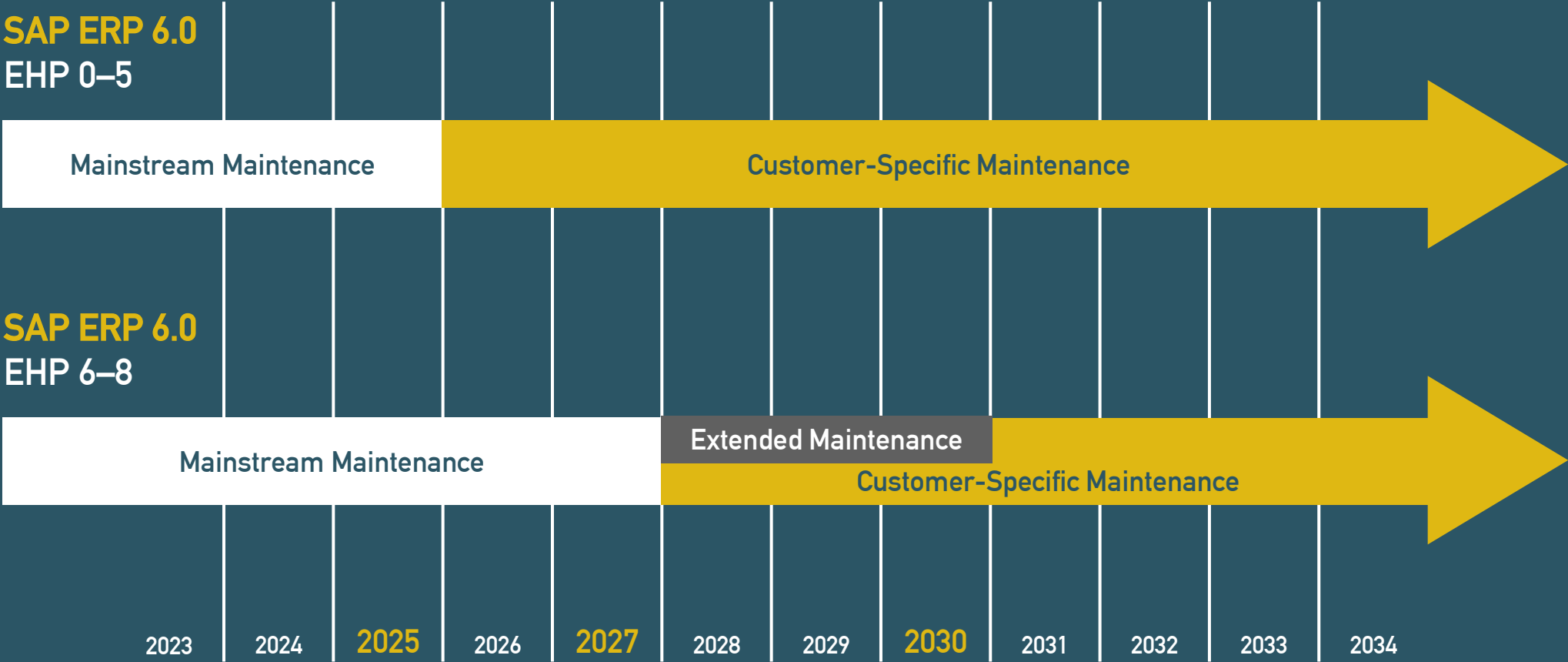
Migration von SAP ECC zu SAP S/4HANA On-Premise

In diesem Szenario nutzt der Kunde aktuell ein SAP ECC-System und plant den Wechsel auf SAP S/4HANA im klassischen On-Premise Betriebsmodell. Da die bestehenden ECC-Lizenzen nicht direkt auf das neue SAP S/4HANA-Lizenzmodell übertragbar sind, ist eine Contract Conversion erforderlich. Diese ermöglicht eine vertragliche Neuausrichtung und bildet die Grundlage für die Nutzung von SAP S/4HANA On-Premise.

Migration von SAP ECC zu Cloud ERP

Wechsel von SAP S/4HANA On-Premise nach SAP Cloud ERP Private

MAINTENANCE TIMELINES FOR SAP ERP 6.0



WAS IST DIE SAP S/4HANA CONTRACT CONVERSION?

Die SAP S/4HANA Contract Conversion ist ein vertraglicher Prozess, bei dem ein Kunde seine bestehenden SAP ERP-Lizenzen in ein neues SAP S/4HANA Lizenzmodell überführt.

Ausgangssituation:

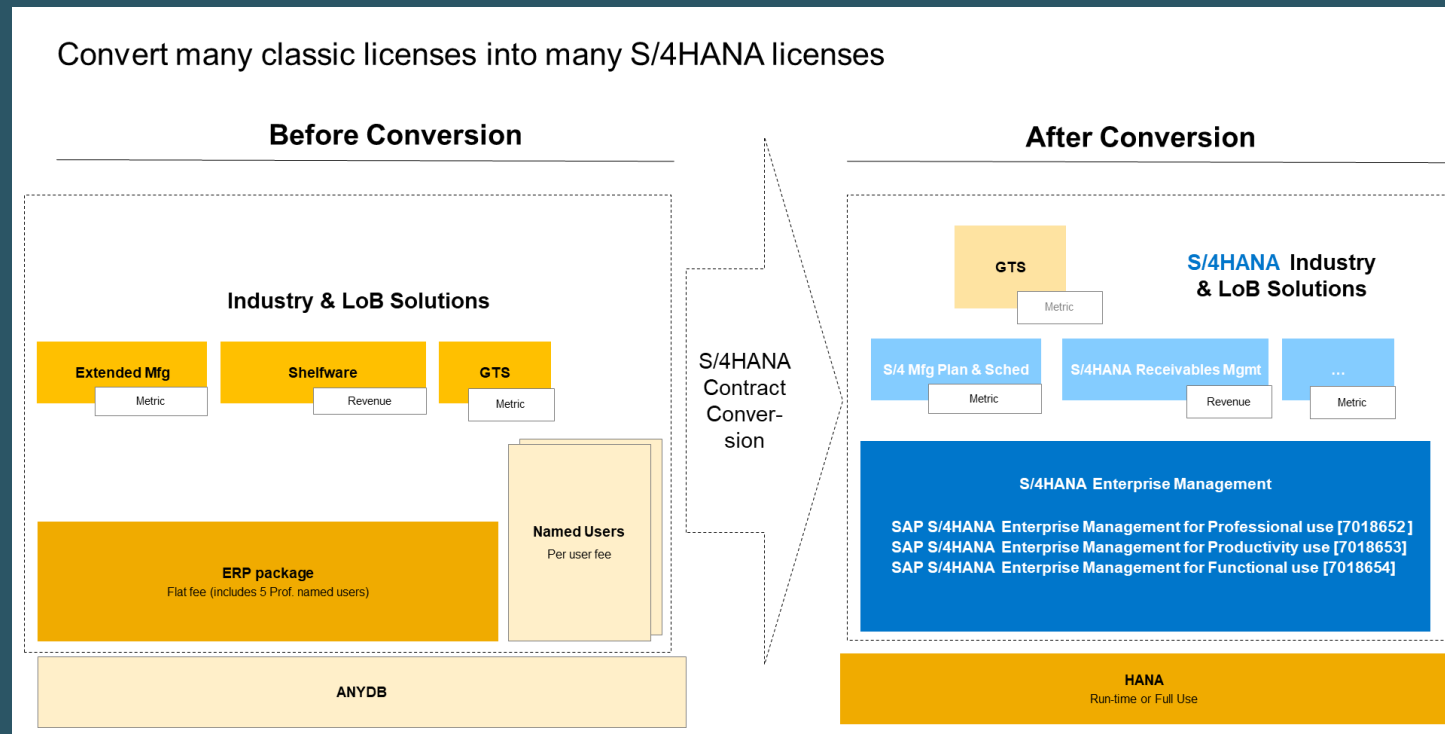
Der Kunde besitzt SAP ERP-Lizenzen, z. B.:

- Named User Lizenzen: Professional, Limited, Employee
- Engine-Lizenzen: z. B. für FI, SD, MM, PP etc.

Zielmodell:

SAP S/4HANA verwendet ebenfalls:

- Named User Lizenzen: Professional, Functional, Productivity, Developer
- Engine-Lizenzen: angepasst an die neue SAP S/4HANA Architektur



ABLAUF DER LIZENZKONVERTIERUNG NACH SAP S/4 CONTRACT CONVERSION

1. Lizenzanalyse

- 4process und Kunde analysieren die bestehende Lizenzlandschaft.
- Ermittlung der tatsächlichen Nutzung und Funktionalitäten.

2. Mapping / Zuordnung

- Die alten Named User werden auf die neuen SAP S/4HANA User-Typen gemappt.
- Engine-Lizenzen werden ebenfalls überführt, wobei manche Engines in SAP S/4HANA neu strukturiert oder zusammengefasst werden.

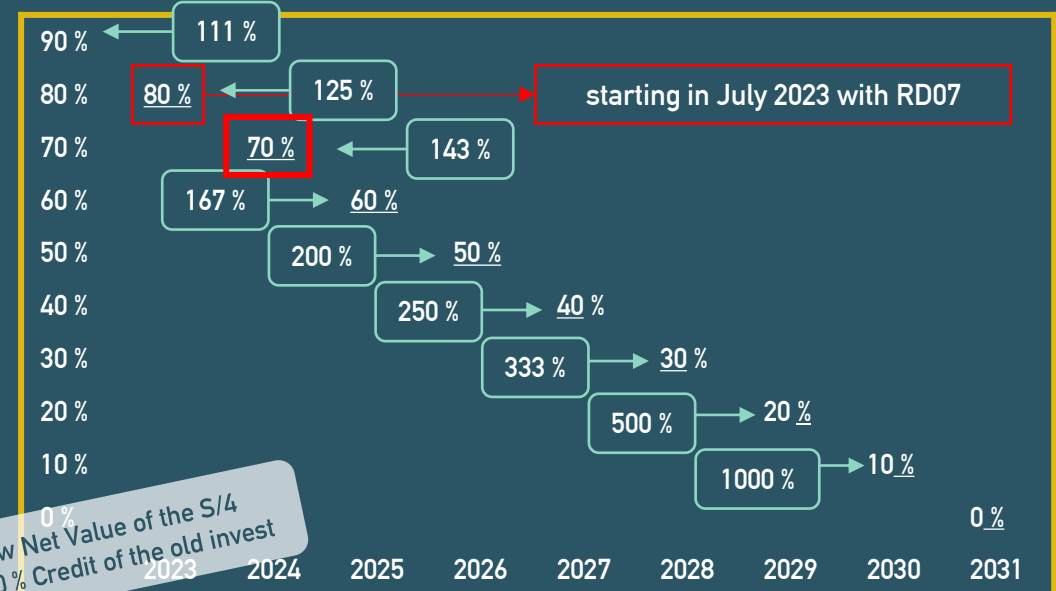
3. Ziel-BOM (Bill of Material)

- Erstellung einer neuen Lizenzstruktur (Ziel-BOM), die zeigt, wie die alten Lizenzen in das neue Modell überführt werden.

4. Vertragliche Umstellung

- Abschluss eines neuen SAP S/4HANA On-Premise Vertrags.
- Anrechnung der bestehenden Lizenzen auf die neue Struktur.
- Dual Use Rights: Der Kunde darf SAP ERP und SAP S/4HANA parallel nutzen, bis die Migration abgeschlossen ist.

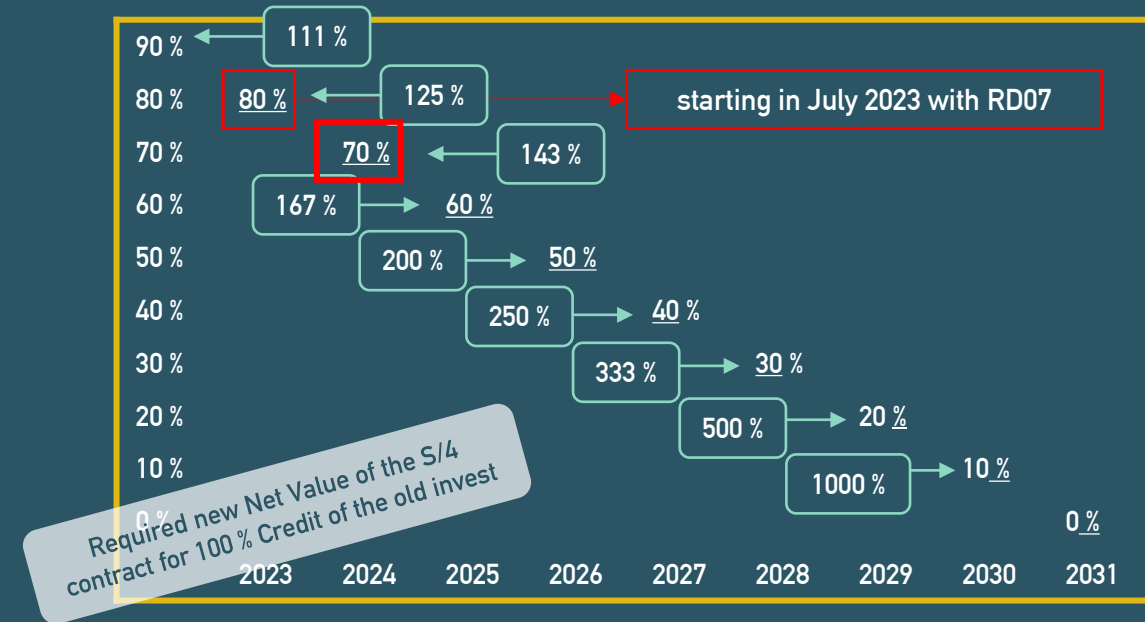
Existing Bill of Materials		New Bill of Materials	
Material	Price List Item	Material	Price List Item
7003012	SAP Professional User	7018652	SAP S/4HANA Enterprise Management for Professional use
7017377	SAP Project User	7018654	SAP S/4HANA Enterprise Management for Functional use
7017378	SAP Worker User	7018653	SAP S/4HANA Enterprise Management for Productivity use
7003015	SAP Employee User		
ERP_PACKAGE	SAP ERP Foundation Starter		
7016968	SAP Treasury and Risk Management	7020306	SAP S/4HANA Treasury and Risk Management
7018508	SAP Receivables Management	7020297	SAP S/4HANA Extended Warehouse Management



The conversion credit will be reduced each year – it will be equal to the lesser of 100 % of prior maintenance base or 70 % of net payable of the new transaction; with cap reducing by 10 % in JANUARY of each year through 2031.

SAP S/4HANA CONTRACT CONVERSION – BEISPIEL (2025)

Existing Software		
Existing Software MB	€ 100.000	€ 100.000
New BOM List and Net Prices		
Net New Deal, excluding HANA	€ 167.000	€ 100.000
Calculation of Conversion Credit		
Existing MB	€ 100.000	€ 100.000
60% of New BOM Net	€ 100.000	€ 60.000
Conversion Credit =	€ 100.000 (100%)	€ 60.000 (60%)
Summary		
Total Net New License Fees	€ 67.000	€ 40.000
Existing Maintenance Base	€ 100.000	€ 100.000
Total Go Forward Maintenance Base	€ 167.000	€ 140.000



The conversion credit will be reduced each year – it will be equal to the lesser of 100 % of prior maintenance base or 70 % of net payable of the new transaction; with cap reducing by 10 % in JANUARY of each year through 2031.

AUSGANGSLAGE

Viele Unternehmen stehen aktuell vor der strategischen Entscheidung, wie sie den Weg von ihrem bestehenden SAP ECC-System hin zu SAP S/4HANA gestalten – und dabei insbesondere, welches Betriebsmodell und welcher lizenzseitige Migrationspfad für sie der richtige ist.

Die Umstellung auf SAP S/4HANA ist nicht nur eine technische Migration, sondern bringt auch tiefgreifende Veränderungen in der Lizenzstruktur und im Vertragswesen mit sich.

Dabei lassen sich drei typische Szenarien unterscheiden →

Migration von SAP ECC zu SAP S/4HANA On-Premise

Migration von SAP ECC zu Cloud ERP

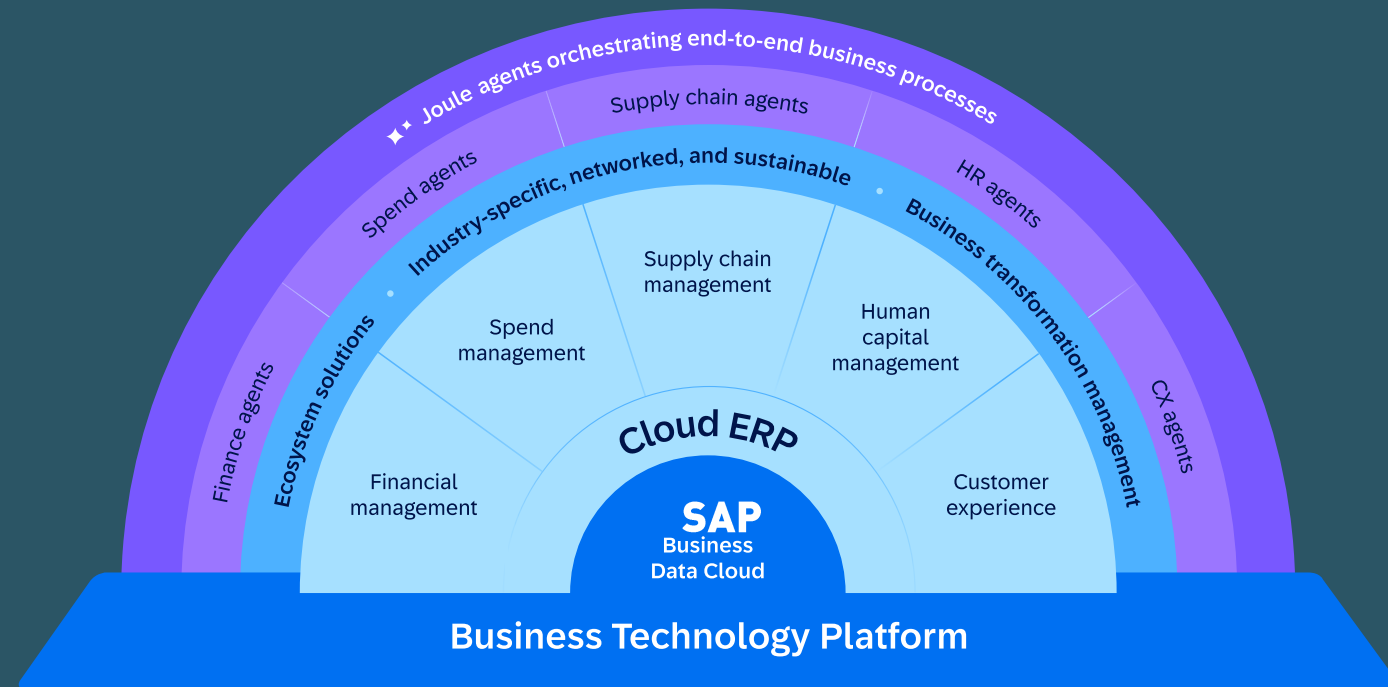
In diesem Modell nutzt der Kunde aktuell ein SAP ECC-System und plant den Wechsel in ein Cloud-basiertes ERP-Modell. Lizenzseitig ist eine Vertragsumstellung zwingend erforderlich, da der Kunde von einem klassischen On-Premise-Lizenzmodell in ein Cloud-Subskriptionsmodell wechselt. Die Cloud Extension Policy dient dabei als unterstützendes Rahmenwerk: Sie ermöglicht es, die Wartung bestehender On-Premise-Lizenzen zu einem definierten Zeitpunkt stillzulegen und durch attraktive Transformations-Incentives den Einstieg in die Cloud zu erleichtern.

Wechsel von SAP S/4HANA On-Premise nach SAP Cloud ERP Private

SAP'S PRODUKTSTRATEGIE → CLOUD ERP (PRIVATE)

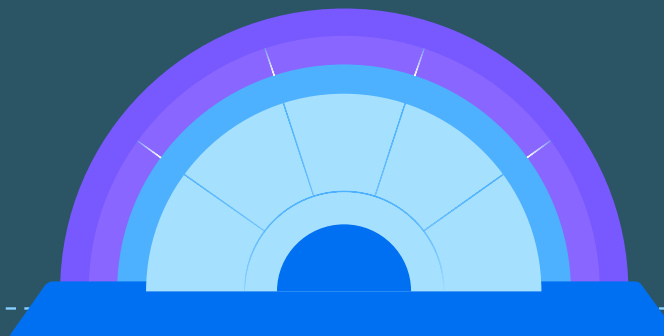
Heute steht im Zentrum von SAPs Strategie das Cloud ERP Core – verfügbar als Public oder Private Cloud, je nach Kunden- und Branchenbedarf. Dieses neue Herzstück ist:

- Modular aufgebaut, mit Kernbereichen wie:
 - Financial Management
 - Spend Management
 - Supply Chain Management
 - Human Capital Management
 - Customer Experience
- Erweitert durch die SAP BTP, die
 - Integration ermöglicht
 - Erweiterungen erlaubt
 - Innovationen wie Machine Learning, Process Automation und AI unterstützt
- Umgeben von intelligenten Agenten und
- Vernetzt mit einem Ökosystem aus SAP- und Partnerlösungen, das:
 - branchenspezifische Anforderungen abdeckt
 - nachhaltige und skalierbare Lösungen bietet



SAP BUSINESS SUITE NEU GEDACHT

ZWEI WEGE – EIN ZIEL: ZUKUNFT MIT CLOUD ERP



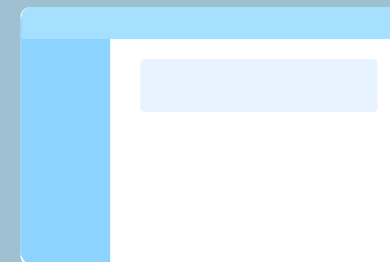
**RISE
WITH
SAP**



Existing SAP ERP customer?

Modernize your legacy system with SAP Business Suite.

**GROW
WITH
SAP**



New to SAP ERP?

Start fresh with SAP Business Suite.

SAP CLOUD ERP PRIVATE

A STRONG FOUNDATION TO START YOUR JOURNEY INTO THE FUTURE OF CLOUD ERP

The new SAP Cloud ERP Private package accelerates your transformation by unlocking the full potential of the RISE with SAP Methodology.

Get transformation, agility and business outcomes

Business Applications

Modernize your business processes with a comprehensive cloud ERP solution, integrated with applications designed to enhance financial agility across your entire supply chain and leverage the benefits of a networked ERP.

Transformation tools and services

Accelerate time to value with expert guidance, streamline and transform processes, landscape, and architecture, and leverage a comprehensive, integrated toolchain.

Optimization and extensibility

Enhance data quality to unlock efficiencies, adopt a clean core to achieve business agility, and continuously build, extend, and innovate your ERP for future growth.

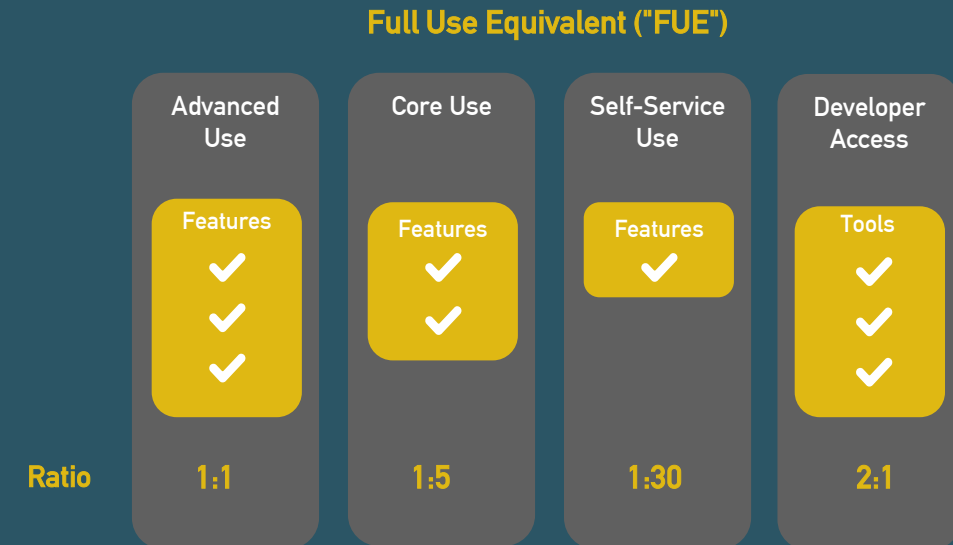
	Components	Key Capabilities
Business Applications	SAP S/4HANA Cloud Private Edition	Modern cloud ERP managed and operated by SAP
	SAP Analytics Cloud for planning	Integrated platform that unifies planning, budgeting and forecasting across your enterprise
	SAP Enterprise Service Management	AI-Driven case management and digital workflow platform to extend the capabilities of S/4HANA Cloud and manage internal exceptions and inquiries.
	SAP Taulia, premium	Accelerate cash flow and payments, combining the power of Supply Chain Finance, Dynamic Discounting, Receivables Finance and Virtual Cards
	SAP Business Network Supplier Portal for SAP Cloud ERP Private	Streamline procurement and invoice collaboration with your suppliers through an automated end-to-end workflow
Transformation Tools & Services	SAP Signavio	Analyze, optimize, and manage your processes fast and at a scale to become an agile and resilient enterprise.
	SAP LeanIX	Visualize and assess the as-is IT landscape and confidently navigate toward your to-be enterprise architecture
	Embedded launch activities	Onboarding, services activation and tailored adoption plan leveraging the integrated tool chain
	Transformation preparation service for SAP Business Suite	Initiates transformation with tailored roadmaps and expert guidance, focusing on AI, BTP, and BTM adoption plans.
Optimization & Extensibility	SAP Build	Extend and personalize SAP Cloud ERP with AI-based application development and process automation to accelerate your transformation
	SAP S/4HANA Cloud Private Edition, master data governance	Propel innovation with a strong data foundation, harmonizing and centrally managing master data
Additionally included Infrastructure, technical cloud services, cloud support and operational tools		

FULL USE EQUIVALENT ("FUE") CONCEPT

Full Use Equivalent (FUE) is the aggregation method by which customers may allocate individuals access to the Cloud service in accordance with the ratios set forth in the respective Cloud Supplement, Service Description Guide or Service Use Description.

- 1 FUE = 1 SAP S/4HANA for advanced use
- 1 FUE = 5 SAP S/4HANA for core use
- 1 FUE = 30 SAP S/4HANA for self-service use
- 2 FUE = 1 SAP S/4HANA Cloud, Developer Access

Customer may allocate each FUE to any one of the use package types and may change the allocation during the subscription term.



SAP S/4HANA Cloud for advanced use subscription allows to use all solution capabilities provided by the Cloud service.

Ratio: 1 Full Use Equivalent (FUE) = 1 SAP S/4HANA Cloud for advanced use subscription

SAP S/4HANA for core use subscription allows to use limited solution capabilities provided by the Cloud service.

Ratio: 1 Full Use Equivalent (FUE) = 5 SAP S/4HANA for core use

SAP S/4HANA for self-service use subscription allows to use very limited solution capabilities provided by the Cloud service.

Ratio: 1 Full Use Equivalent (FUE) = 30 SAP S/4HANA for self-service use

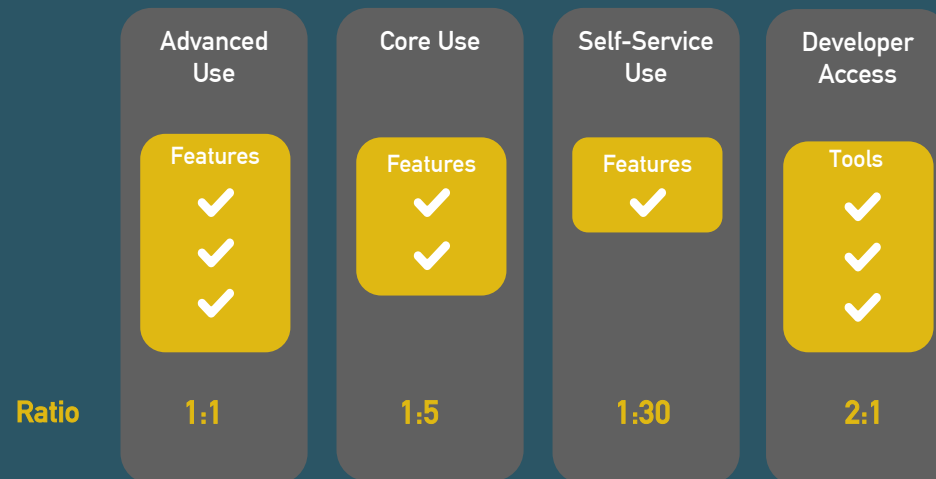
SAP S/4HANA Cloud, Developer Access allows to use the development tools provided by the Cloud service

Ratio: 2 Full Use Equivalent (FUE) = 1 SAP S/4HANA, Developer Access

FULL USE EQUIVALENT ("FUE") CONVERSION EXAMPLE

Full Use Equivalent (FUE) is the aggregation method by which customers may allocate individuals access to the Cloud service in accordance with the ratios set forth in the respective Cloud Supplement, Service Description Guide or Service Use Description.

Full Use Equivalent ("FUE")



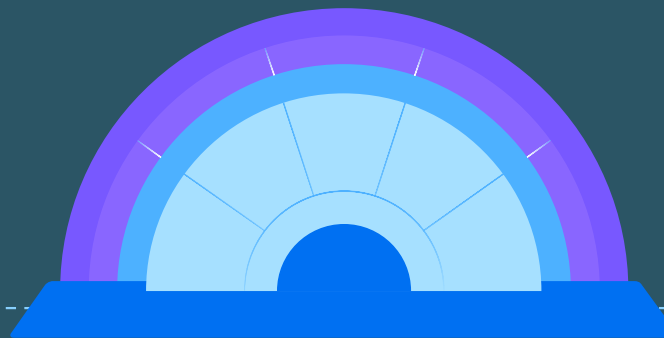
- 1 FUE = 1 SAP S/4HANA for advanced use
- 1 FUE = 5 SAP S/4HANA for core use
- 1 FUE = 30 SAP S/4HANA for self-service use
- 2 FUE = 1 SAP S/4HANA Cloud, Developer Access

Named Use licenses with S/4HANA Use Licenses today			Conversion into FUE ("Full Use Equivalent")			
Material	Product Description	Quantity	Ratio	Quantity	Product Description	Material
7018652	SAP S/4HANA Ent. Mgmt. for Professional use	100	1	100	RISE with SAP S/4HANA Cloud, private edition, premium	8014852
7018654	SAP S/4HANA Ent. Mgmt. for Functional use	404	5	81		
7018653	SAP S/4HANA Ent. Mgmt. for Productivity use	732	30	25		
7018682	SAP S/4HANA, Developer access	4	0,5	8		
Total		1240		214	Total	

FUE metric - conversion example to RISE with SAP S/4HANA Cloud, starting with SAP S/4HANA on-premise

SAP BUSINESS SUITE NEU GEDACHT

ZWEI WEGE – EIN ZIEL: ZUKUNFT MIT CLOUD ERP



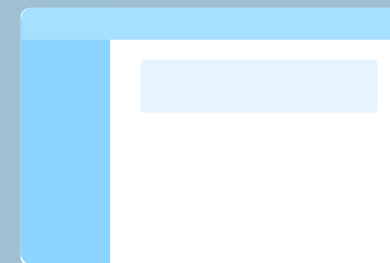
RISE WITH SAP



Existing SAP ERP customer?

Modernize your legacy system with SAP Business Suite.

GROW WITH SAP



New to SAP ERP?

Start fresh with SAP Business Suite.

SAP BUSINESS SUITE PACKAGES

SAP CLOUD ERP USER TYPES SKUS

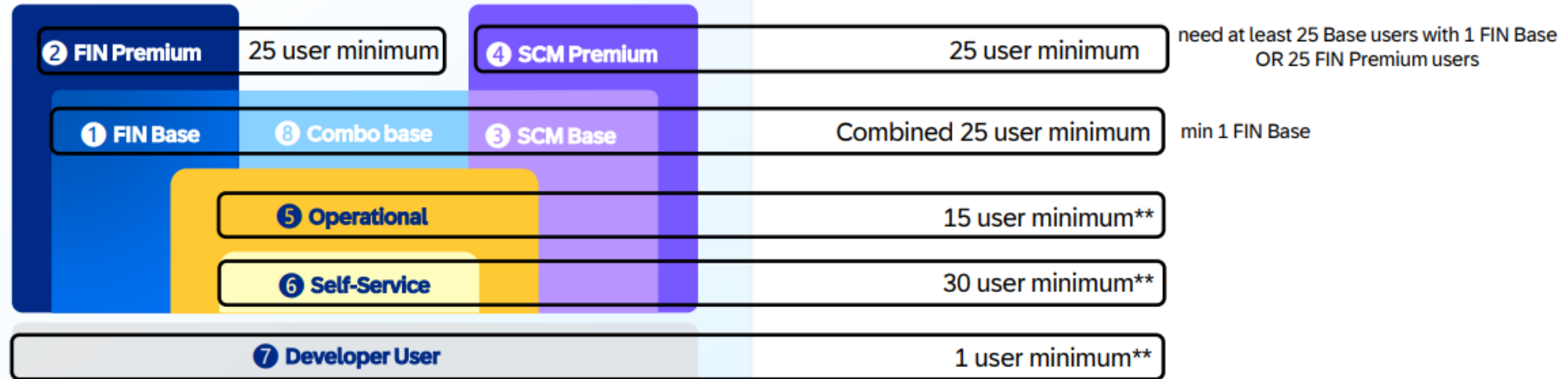
NESTED MODEL: HIGHER LEVEL LICENCE CAPABILITIES



SAP BUSINESS SUITE PACKAGES

SAP CLOUD ERP USER TYPES SKUS

SAP Cloud ERP user minimums and combinations*



Nested Model

Higher level licenses include lower level license capabilities

*Other combined and dependent minimums under evaluation

** Optional

SAP BUSINESS SUITE PACKAGES

EXAMPLES FOR USER MIX

SKU	Package	Name	Examples of user mix				
			Case 1	Case 2	Case 3	Case 4	Case 5
1 8019322	Finance Base + Child SKUs	SAP Finance Base	25	10			15
3 8019364	SCM Base + Child SKUs	SAP Supply Chain Base		12			10
8 8019781	Combo user Base + Child SKUs	SAP Finance Base and Supply Chain Base		3			
2 8019461	Finance Premium + Child SKUs	SAP Finance Premium			25	25	
4 8019623	SCM Premium + Child SKUs	SAP Supply Chain Premium				25	25
5 8019735	Operational user + Child SKU	SAP Finance and Supply Chain operations		15	15	15	
6 8019763	Self-Service user + Child SKU	SAP Finance and Supply Chain self-service	30		30	30	
7 8019752	Developer user + Child SKUs	SAP Finance and Supply Chain developer			1	1	

SAP BUSINESS SUITE PACKAGES

DETAILED ENTITLEMENTS

SAP FINANCE - ENTITLEMENTS

Tiered Entitlements

Subscription Billing¹

- Tier 1: 110,000 transactions
- Tier 2: 170,000 transactions
- Tier 3: 850,000 transactions
- Tier 4: 2,320,000 transactions
- Tier 5: 4,210,000 transactions

Central Invoice Management²

- Tier 1: 25,000 documents
- Tier 2: 40,000 documents
- Tier 3: 201,000 documents
- Tier 4: 551,000 documents
- Tier 5: 1,001,000 documents

Finance Base

SAP S/4HANA Cloud Public Edition, Finance Base	1:1	User
SAP S/4HC for Document and Reporting Compliance	Unlimited	NA
SAP S/4HC for contract and lease management	Unlimited	NA
SAP S/4HANA Cloud for receivables management	Unlimited	NA
SAP S/4HANA Cloud for cash management	Unlimited	NA
SAP S/4HANA Cloud Advanced Payment Management	Unlimited	NA
SAP Multi-Bank Connectivity, corporate base connection package	5	Bank Connections
SAP Multi-Bank Connectivity, transactions	1000	Transactions per month
SAP Market Rates Management	1	Flat charge per tenant PA
SAP Document and Reporting Compliance, cloud edition	10,000	Documents PA
SAP Taulia Base	50M	USD Spend PA
SAP Digital Access	20,000	Documents per user PA
SAP Build Base User	1:1 user	User
SAP Build Developer User	2	User

Everything included in Finance Base and below

Finance Premium

SAP S/4HANA Cloud Public Edition, Finance Premium	1:1	User
SAP Project and Resource Management	1:1	FUE
Subscription Billing ¹	Tiered	Transactions
Ariba Procurement Expansion Apps	2M	USD Spend per user PA
SAP Business Network Supplier Portal	50,000	Documents PA
Concur Expense Professional*	100	Expense Reports per month
Central Invoice Management ²	Tiered	Documents PA
SAP Sales Cloud v2	15	User
SAP Taulia Base	+110M (160M)	USD Spend PA
SAP Enterprise Service Management	1,000	Transactions per user PA
Vistex Extended Price Management (auto attach)	USD 200M	Revenue per tenant
AI Unit (auto attach)	2,500 (min)	AI Units

SAP BUSINESS SUITE PACKAGES

DETAILED ENTITLEMENTS

SAP SUPPLY CHAIN - ENTITLEMENTS

Tiered Entitlements

Responsible Design and Production²

- Tier 1: 800 records
- Tier 2: 1,200 records
- Tier 3: 6,500 records
- Tier 4: 17,900 records
- Tier 5: 32,400 records

(Entitlement is per user based upon records per tier divided by number of users)

Supply Chain Base

SKU Name	Entitlement	Metric
SAP S/4HANA Cloud Public Edition, Supply Chain Base	1:1 with parent	User
<i>SAP S/4HANA Cloud for advanced variant configuration, public edition</i>	Unlimited	NA
<i>SAP S/4HANA Cloud for asset management resource scheduling</i>	Unlimited	NA
<i>SAP S/4HANA Cloud for advanced ATP</i>	Unlimited	NA
SAP Integrated Product Development	30	Capacity Units per user per month
SAP Digital Access	20,000	Documents per user PA
SAP Build Base User	1:1 with parent	User

Supply Chain Premium

SKU Name	Entitlement	Metric
Everything included in Supply Chain Base and below		
SAP S/4HANA Cloud Public Edition, Supply Chain Premium	1:1 with parent	User
<i>PLM system integration for SAP S/4HANA Cloud, public edition</i>	Unlimited	NA
SAP S/4HANA Cloud for EHS environment management	5,000	Records per subscription term
SAP S/4HANA Cloud for EHS workplace safety	25,000	Records per subscription term
SAP S/4HANA Cloud for product compliance	500,000	Documents PA
SAP Sustainability Footprint Management	250,000	Records per subscription term
SAP Sustainability Data Exchange	480	Documents per user PA
SAP Responsible Design and Production ²	Tiered	Records per subscription term
AI Units (auto-attach)	2,500 (min)	AI Units

AUSGANGSLAGE

Viele Unternehmen stehen aktuell vor der strategischen Entscheidung, wie sie den Weg von ihrem bestehenden SAP ECC-System hin zu SAP S/4HANA gestalten – und dabei insbesondere, welches Betriebsmodell und welcher lizenzseitige Migrationspfad für sie der richtige ist.

Die Umstellung auf SAP S/4HANA ist nicht nur eine technische Migration, sondern bringt auch tiefgreifende Veränderungen in der Lizenzstruktur und im Vertragswesen mit sich.

Dabei lassen sich drei typische Szenarien unterscheiden →

Migration von SAP ECC zu SAP S/4HANA On-Premise

Migration von SAP ECC zu Cloud ERP

**Wechsel von SAP S/4HANA On-Premise nach
SAP Cloud ERP Private**

In diesem Szenario nutzt der Kunde bereits SAP S/4HANA On-Premise-Modell und plant den Wechsel in die SAP S/4HANA Private Cloud. Technisch handelt es sich um ein Lift-and-Shift-Vorgehen, bei dem die bestehende SAP S/4HANA-Instanz weitgehend unverändert in eine SAP-gehostete Cloud-Infrastruktur überführt wird. Die Systemarchitektur und Funktionalität bleiben erhalten, jedoch ändert sich das Betriebsmodell grundlegend.

TRANSITION PATH TO CLOUD ERP PRIVATE

Die Migration zu Cloud ERP Private erfolgt je nach Ausgangssystem über verschiedene Pfade:

- Für SAP ERP sind eine New Implementation, eine System Conversion oder in Ausnahmefällen eine Selective Data Transition möglich.
- Bestehende SAP S/4HANA On-Premise-Systeme können per Lift & Shift in die Cloud überführt werden.
- Für SAP ERP auf HANA empfiehlt sich ein zweistufiger Ansatz: zunächst Lift & Shift, anschließend Conversion oder selektive Migration.

SOURCE	TRANSITION PATHS	DESTINATION
SAP ERP	New Implementation, System Conversion, Selective Data Transition	Cloud ERP Private
SAP S/4HANA On-Premise	Lift & Shift	Cloud ERP Private
SAP ERP on HANA	Lift & Shift gefolgt von: System Conversion, Selective Data Transition	Cloud ERP Private

UNSERE EMPFEHLUNG FÜR IHREN WEG ZU SAP S/4HANA

01

**Frühzeitig das
passende
Bereitstellungs-
modell evaluieren**

Cloud oder On-Premise? Die Wahl sollte nicht nur technisch, sondern auch strategisch fundiert getroffen werden.

→ Wir unterstützen Sie gerne mit einer Vorstudie zur Entscheidungsfindung.

02

**Lizenzkonvertierung
bei On-Premise
nicht aufschieben**

Der jährliche Rückgang des Anrechnungswertes für bestehende Lizenzen macht eine zeitnahe Konvertierung wirtschaftlich sinnvoll.

03

**Projektplanung
frühzeitig starten**

Nur so lassen sich interne und externe Ressourcen verlässlich einplanen – und Überraschungen vermeiden.



Ein strukturierter, transparenter und frühzeitig geplanter Migrationspfad ist der Schlüssel zu einem erfolgreichen Wechsel zu SAP S/4HANA – egal ob Cloud oder On-Premise.



→ Die 4process AG begleitet Sie gerne auf diesem Weg.



Gerhard Steinhuber

Diplom-Kaufmann
Vorstand

gerhard.steinhuber@4process.de
www.4process.de



Scannen für weitere
Kontaktinformationen! 



Nikolaj Khablo

Diplom-Wirtschaftsinformatiker
Leiter Vertrieb & Marketing

nikolaj.khablo@4process.de
www.4process.de



Scannen für weitere
Kontaktinformationen! 

Vielen Dank!

